

マッチングフェアinなごや特別セミナー 2026

はじめてでも安心

オンライン商談の取組み方入門セミナー

～発注企業とまずは一度つながるための準備と進め方～

オンラインの商談に不安 はありませんか？

リアル・オンライン
同時開催

○このセミナーでは、商談会に参加する製造業・加工業等の受注企業の皆様を対象に、発注企業と安心して商談を行うための基本をわかりやすく解説します。

オンライン商談は、対面商談の代わりではありません。発注企業とまず一度つながり、案件の内容や条件を確認し、必要に応じた対面確認へつながるための入り口です。

○セミナー当日は、商談前に準備するもの、商談当日の確認ポイント、商談での話し方、困った時の対応、商談後のフォローまでを、チェックリストを使いながら整理します。

○難しいITの話ではなく、発注企業との接点を広げるための実践的な入門セミナーです。

・ 場所 : 愛知県名古屋市中村区名駅四丁目4番38号
ウインクあいち 14階 セミナールーム

・ 日時 : 2026年7月1日(水) 14:00～15:00

・ 参加費: 無料

・ 定員 : 30名(会場参加の場合。一企業1名まで。)
100名(オンライン参加の場合)

お申込み

<https://www.aibsc.jp/support/59302>

上記申込ページにて、会社名・担当者名・メールアドレス等を入力し、お申込みください。視聴用URLをご案内します。



7.1 Wed
14:00-15:00



講師 飯田 剛弘

エキスパートあいち IT・DX(デジタル
マーケティング・国際事業)担当
ビジネスファイターズ 合同会社 代表

マーケティングの支援会社や飲食店等を経営するかた
わら、AI活用やリーダー向けの講演や研修を全国で年
間100回以上行う。また、中小企業AI活用協会代表理
事としてAI・DX人材育成を担い、公的機関で経営相談
も担当。著書多数、日刊工業新聞で連載中。

<お問い合わせ>(公財)あいち産業振興機構 電話:052-715-3068 メール:shodankai@aibsc.jp

<主催>(公財)あいち産業振興機構

<共催>(公財)岐阜県産業経済振興センター、(公財)三重県産業支援センター、(公財)静岡県産業振興財団、(公財)長野県産業振興機構