

大手企業開拓実践講座

プロが教える新規営業で
差がつくアポイント獲得法

参加
無料

2025年 **10月29日(水)**
13:30-16:30

講師

日本営業推進センター(株)
代表取締役

こい しょうた
小井 翔太 氏



大阪市立大学経済学部卒業後、コカ・コーラボトラーズジャパン(株)の営業職に10年間従事。2018年に退職後、金属加工・機械・木材加工業界等の中小企業に対する営業指導を経験。その後、精密機器を扱う製造業や花き業界まで、事業拡大を図る中小企業の新規市場開拓の責任者として支援指導を実施するなど、精力的に活動中。商談を体系的に学ぶ独自の技術論とメソッドで営業チームが再現性高く成約を獲得するための指導に心血を注ぐ。

こんな方におすすめです！

- ・ 今後の柱となる**大口顧客**を獲得したい。
- ・ 商社／問屋に**依存した営業**から脱却したい。
- ・ エンドユーザー企業と**直接取引**したい。
- ・ 闇雲な**テレアポ・飛び込み営業**から卒業したい。

お申込み
お問合せ

(公財) 岐阜県産業経済振興センター
経営支援部 取引推進課 梅村・戸松
TEL 058-277-1092 メール torihiki@gpc-gifu.or.jp

内容

【講演】

- ・大企業開拓の基礎概念とその方法

【演習】

- ・ターゲットリスト作成
- ・リサーチ
- ・レター作成
- ・質疑応答

会場

ソフトピアジャパンセンター
ドリームコア 3階 実習室
(大垣市今宿6-52-16)

対象

県内中小企業の方

※Word、Excel、インターネット検索などの
基本的なパソコン操作ができる方

定員

15名 (先着順)

※申込多数の場合、1社1名程度に調整させていただきます場合があります。

申込期日

2025年10月10日(金) 17:00



お申込みはQRコードの申込フォームから

主催：(公財) 岐阜県産業経済振興センター ※ 本事業は岐阜県の補助金で行っています。