

大手企業への 新規営業攻略セミナー

中小企業だからこそできる！
選ばれる営業戦略

開催
日時

2025年
5月20日(火)
13:30-16:00



Business illustrations by Storyset

講師

日本営業推進センター(株)
代表取締役

こい しょうた
小井 翔太 氏



大阪市立大学経済学部卒業後、コカ・コーラボトラーズジャパン(株)の営業職に10年間従事。2018年に退職後、金属加工・機械・木材加工業界等の中小企業に対する営業指導を経験。その後、精密機器を扱う製造業や花き業界まで、事業拡大を図る中小企業の新規市場開拓の責任者として支援指導を実施するなど、精力的に活動中。商談を体系的に学ぶ独自の技術論とメソッドで営業チームが再現性高く成約を獲得するための指導に心血を注ぐ。

内容

- ✓ 大企業開拓の基礎概念
- ✓ 事例紹介
- ✓ リサーチ、アポイントの流れ
- ✓ 商談の進め方
- ✓ 質疑応答

こんな方におすすめです！

- ・ 今後の柱となる**大口顧客**を獲得したい。
- ・ 商社／問屋に**依存した営業**から脱却したい。
- ・ エンドユーザー企業と**直接取引**したい。
- ・ 闇雲な**テレアポ・飛び込み営業**から卒業したい。

対象

県内中小企業の方
※業種の制限はありません。

定員

30名(先着順)

申込期日

2025年5月14日(水)17:00

お申込み
お問合せ

(公財) 岐阜県産業経済振興センター
経営支援部 取引推進課 梅村
TEL 058-277-1092 メール torihiki@gpc-gifu.or.jp

お申込みはQRコードの申込フォームから



主催：(公財) 岐阜県産業経済振興センター ※ 本事業は岐阜県の補助金で行っています。