

展示会営業オンラインセミナー

コロナ禍における 中小企業の効果的な展示会営業術とは (国内展示会編)

2021年5月20日(木) 13:30-15:00

オンライン開催・参加無料

※ Web会議アプリケーション「Zoom」のウェビナー機能を利用した
オンラインセミナーとなります。

中小企業の取引先拡大においては「展示会」での営業の重要度が一層高まっており、その成果を最大限得るためには効果的な展示会営業術を学ぶ必要があります。

日本唯一の展示会営業®コンサルタントであり、中小企業の売上サポート実績を数多く持つ、(株)展示会営業マーケティングの代表取締役である清永氏を講師としてコロナ禍における中小企業の効果的な展示会営業術について講演します。

講師

(株)展示会営業マーケティング

きよなが けんいち

代表取締役 **清永 健一** 氏



セミナー内容 (予定)

1. ウィズコロナ時代の
展示会最新情報と成果の出し方
2. 中小企業の展示会営業での
重要なポイントは〇〇る人になること!
3. 展示会ブースに超重要な
3秒で相手の心を射止める技術とは?
4. 明日から使える!
業績アップシナリオを展示会営業に組み込む
5. **面倒なフォローを一網打尽**にする
超パワフルな具体策とは? 等

対象

県内に本社または事業所
をおく中小企業

※国内展示会(オンラインを除く)
での営業術を学びたい方向け

申込方法

裏面の申込書またはホーム
ページからお申込みください。

定員

90名 (先着順)

申込期日

5月14日(金)17:00

お申込み
お問合せ

(公財) 岐阜県産業経済振興センター
経営支援部 取引課 梅村・田中
TEL 058-277-1092 メール torihiki@gpc-gifu.or.jp

お申込みはQRコードまたは裏面の申込書をFAXで送信ください。

主催: (公財) 岐阜県産業経済振興センター ※ 本事業は岐阜県の補助金で行っています。



(株)展示会営業マーケティング 代表取締役 清永 健一 氏

展示会営業®コンサルタント、中小企業診断士。奈良県生まれ、東京在住。神戸大学経営学部卒業後、メガバンク系およびIT系コンサルティング会社など複数の企業で手腕を発揮し、2015年に独立。(株)展示会営業マーケティングを創業する。

「展示会営業やオンライン展示会を活用した売上アップの技術を伝える日本唯一の展示会営業®コンサルタント」として活躍中。中小企業への売上サポート実績は1300社を超える。

民法テレビ番組、NHKラジオ、ビジネス誌など出演多数。精力的に講演活動も行っている。

『飛び込みなしで「新規顧客」がドンドン押し寄せる「展示会営業®」術、『中小企業のDX営業マニュアル～オンライン展示会をきっかけにしたスムーズな営業改革術～』（ともにごま書房新社出版）ほか累計7作はいずれもAmazon1位。



参加申し込み用紙

申込方法：FAXまたは下記のアドレスからお申し込みください。

申込期限：令和3年5月14日（金）17:00まで

※ 定員に達した場合、締切前に募集を終了します。

展示会営業オンラインセミナー

～コロナ禍における中小企業の効果的な展示会営業術とは（国内展示会編）～

| | | | |
|-----|-------|-------|--------|
| 貴社名 | | | |
| 連絡先 | TEL : | FAX : | |
| 参加者 | | | |
| 部署 | | | 役職 |
| 氏名 | | | E-mail |

✓ ご記入いただいた個人情報は適切に管理し、本講座に関するご連絡や、当センターが実施する各事業のご案内のみに利用し、それ以外の目的には利用致しません。

本セミナーは、Web会議アプリケーション「Zoom」のウェビナー機能を利用したオンラインセミナーとなります。受講方法についてはホームページをご確認ください。

お問合せ
申し込み
(公財)岐阜県産業経済振興センター
経営支援部 取引課 取引担当 梅村・田中
ホームページからお申し込みの方はコチラから

FAX宛先

058-273-5961

➡ <https://www.gpc-gifu.or.jp/topics/2021040102/index.asp>