

平成21年6月10日 岐阜経済記者クラブ配布資料		
担 当 部 署	担 当 者	電 話 番 号
(財) 岐阜県産業経済振興センター 事業推進部連携担当	繁田 栄司	058-277-1093

財団法人 岐阜県産業経済振興センター 「販路開拓支援セミナー－セールスステップ制度の活用－」の参加者募集

参加者募集の周知のお願い

当センターでは、県内中小企業の製品・商品の販路拡大を支援するため、マーケティング企画のブラッシュアップやセールスステップとのマッチング（面談会）などを進めることとしております。

セールスステップは、従来の営業マンではなく、顧客との接触から得られた情報や営業展開手法などをメーカーに伝え、売り方の提案、商品の改良や製品開発に向けて提案を行う提案型の販売力を有するセールスパーソンです。経費的な面で、営業所や支店の新設・増設が難しい中小企業や営業マンを雇用し教育することが難しい中小企業にとって、セールスステップは有益な販路拡大手法として活用されています。

今回、販路拡大を希望する県内中小企業の方々を対象にセールスステップ制度とその効果を理解していただくため、セミナーを開催することとしましたので、周知についてよろしくお願ひします。

◆事業の内容

- 【事業名】 販路開拓支援セミナー－セールスステップ制度の活用－
- 【概 要】 セールスステップ制度の普及啓発を図るためのセミナー
- 【日 程】 平成21年6月23日（火） 13：30～16：30
- 【場 所】 岐阜市藪田南5-14-53
県民ふれあい会館3階 中会議室（301会議室）
- 【対象者】 県内の中小企業者
- 【参加費】 無料
- 【募集人数】 80名
- 【募集締切】 定員になり次第締め切ります。
- 【詳細・申込】 当センターホームページ< <http://www.gpc-gifu.or.jp/index.asp> >
にてご確認ください。
- 【問合先】 財団法人 岐阜県産業経済振興センター
事業推進部連携担当
電話058-277-1093