

海外取引実務研修

日本の製造業が海外へ事業展開する動きは衰えることはありません。それらは生産拠点の移転にとどまらず市場の開拓、素材・部品の委託生産、商材の発掘など様々です。

これまで国内取引に注力してきた中小企業にとっても海外取引はより身近なものとなりつつあります。

この研修では、海外取引にあたっての「取引交渉～契約書作成の基本、リスク管理とクレーム対応」まで、海外取引で陥りやすいトラブルもご紹介し、海外取引についてより理解を深めていただくことを目的としております。

日時・会場

日時：平成17年1月26日（水）午前10時から午後5時

会場：県民ふれあい会館4階 405会議室 岐阜市藪田南5-14-53（岐阜県庁西 約500m）

<http://www.gpc.pref.gifu.jp/center/koutu.htm>

カリキュラム

1. 国際交渉の留意点 - 与信・見積・支払条件 -
2. 英文契約書の基本 - 輸出契約・輸入契約 -
3. 各種保険制度の利用 - 海上保険・貿易保険・P L 保険 -
4. クレーム発生時の対処法

講師・プロフィール

岩下 宏氏（株式会社リッチフィールド 貿易実務講座 講師）

1962年伊藤忠商事㈱入社。東京本社、欧米の現地法人において鉄鋼・金属製品の輸出入業務等に従事。

2001年から㈱リッチフィールドにて貿易実務講座の講師を務める。社内講座の他、社外での出張講座では夜間土曜の一般社会人を対象とした講座等、多数実績あり。

受講条件

対象者：岐阜県内の中小企業の経営者及び従業員の方あるいは岐阜県内にお住まいの個人の方で、全ての講座に出席可能な方

受講料：お一人4,000円

定員：20名（定員に達し次第、締め切りとさせていただきます）

【お問合せ先】（財）岐阜県産業経済振興センター 海外取引支援部：恩田、小川

岐阜市藪田南5-14-53 県民ふれあい会館10階

TEL：058-277-1097 FAX：058-273-5961 E-mail：kaigai@gpc.pref.gifu.jp