



岐阜県政記者クラブ加盟社 各位



| 令和7年4月8日（火） 岐阜県発表資料 |                |          |                                                |
|---------------------|----------------|----------|------------------------------------------------|
| 担 当 課               | 担 当 係          | 担 当 者    | 電話番号                                           |
| （公財）岐阜県産業経済振興センター   | 経営支援部<br>取引推進課 | 梅村       | 直通 058-277-1092<br>FAX 058-273-5961            |
| 産業イノベーション推進課        | 大学連携・<br>産業支援係 | 田畑<br>亀山 | 内線 3747<br>直通 058-272-8354<br>FAX 058-278-2679 |

## 「大手企業への新規営業攻略セミナー ～中小企業だからこそできる！選ばれる営業戦略～」 を開催します！【参加者募集】

（公財）岐阜県産業経済振興センターでは、将来の事業展開を考える県内中小企業等に向けた情報提供の一環として、「大手企業への効果的な新規営業方法」を学べるセミナーを開催します。

本セミナーでは、具体的な事例を通じて、大手企業への新規営業を効果的に行うためのノウハウを専門家より解説します。

県内中小企業等の皆様のご参加をお待ちしております。

### 記

- 1 日 時 令和7年5月20日（火） 13：30～16：00
- 2 会 場 オンラインセミナー（ライブ配信）  
※「Zoom」ウェビナー機能を利用して開催
- 3 内 容 テー マ：「大手企業への新規営業攻略セミナー  
～中小企業だからこそできる！選ばれる営業戦略～」  
講 師：日本営業推進センター株式会社  
代表取締役 こい 小井 しょうた 翔太 氏  
講演内容（予定）
  - ・大企業開拓の基礎概念
  - ・事例紹介
  - ・リサーチ、アポイントの流れ
  - ・商談の進め方
  - ・質疑応答
- 4 参加対象者 県内中小企業の方  
※業種の制限はありません。
- 5 参加費 無料

- 6 定 員 30名（先着順）
- 7 申込期限 令和7年5月14日（水） 17：00
- 8 申込方法 次の（公財）岐阜県産業経済振興センターホームページの申込フォームからお申込みください。  
URL：<https://www.gpc-gifu.or.jp/topics/2025040801/index.asp>
- 9 主 催 （公財）岐阜県産業経済振興センター
- 10 問合せ先 （公財）岐阜県産業経済振興センター  
経営支援部 取引推進課 取引担当 梅村  
TEL：058-277-1092 FAX：058-273-5961  
E-mail：[torihiki@gpc-gifu.or.jp](mailto:torihiki@gpc-gifu.or.jp)



※ 取材申込については（公財）岐阜県産業経済振興センターまでお問い合わせください。

#### 【講師略歴】

小井 翔太 氏

日本営業推進センター株式会社 代表取締役

大阪市立大学経済学部卒業後、コカ・コーラボトラーズジャパン株式会社の営業職に10年間従事。平成30年に退職後、金属加工・機械・木材加工業界等の中小企業に対する営業指導を経験。その後、精密機器を扱う製造業や花き業界まで、事業拡大を図る中小企業の新規市場開拓の責任者として支援指導を実施するなど、精力的に活動中。商談を体系的に学ぶ独自の技術論とメソッドで営業チームが再現性高く成約を獲得するための指導に心血を注ぐ。